





販路開拓セミナー



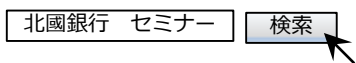
北國銀行では、お取引先企業の皆様の販路開拓を支援するため、定期的に商談会などを開催しております。今回は、国内最大級の食の商談会「地方銀行フードセレクション」のほか多数の展示会・商談会を運営するリッキービジネスソリューション株式会社の澁谷社長、田崎食品事業部長をお招きし、販路開拓の勘所や展示会・商談会の効果的な活用方法について学びます。今後展示会・商談会に参加を予定・検討されている方、過去に参加したものの思っていた成果を得ることができなかった方など、この機会にぜひご参加ください。

開催日時	2018年7月13日 (金) 14:00 ~ 16:00 (受付開始 13:30)	
会場	北國銀行本店ビル3Fメインホール (金沢市広岡2丁目12番6号)	
プログラム	<p>■第1部 14:00~14:30 「展示会活用による販路拡大と売上増加」 講師：澁谷 耕一 氏 (リッキービジネスソリューション株式会社 代表取締役)</p> <p>1978年日本興業銀行入行。香港支店副支店長、企業投資情報部副部長・アジア営業開発室を歴任。2000年みずほ証券(株)出向、公開営業部長。2002年同社を退職、同年リッキービジネスソリューション(株)設立。 神奈川県政策顧問、農林水産省委託企業審査員など。</p>	
	<p>■第2部 14:40~15:50 「販路開拓のための効果的な取組み手法について」 講師：田崎 卓 氏 (リッキービジネスソリューション株式会社 食品事業部長)</p> <p>1975年(株)明治屋入社。世界No.1ブランド米国Gerber社との技術提携により、日本のベビーフード市場の立役者となり、30年間同市場の草分事業に携わる。明治屋のブランド製品全般の販促担当を経て、新規事業推進、業務改善プロジェクト、与信管理など食品流通における管理業務全般を経験し、合併統合のため三菱食品(株)に転籍。現在はリッキービジネスソリューション(株)にて、食のビジネスマッチング支援に従事。</p>	
定員	50名 (先着順)	
主催	株式会社北國銀行	

【お申込みは】

■インターネットから

<http://www.hokkokubank.co.jp/seminar/>



■北國銀行ダイレクトセンターから

0120-680-069

ご利用時間/平日9:00~20:00

(一般フリーダイヤル)

■北國銀行窓口から

最寄りの北國銀行窓口から下記お申込書にてお申込みください



【お申込書】

必要事項を記入の上、最寄りの北國銀行窓口からお申込みください。

【H30.7.13 販路開拓セミナー】

貴法人名	ご参加者 (代表1名様) 役職	ご参加人数
様	様	名
ご住所 〒 -	お電話番号 () -	
E-mail @	お取引店 (北國銀行とのお取引がある場合) 支店	

【個人情報の取扱いについて】お申込みの際に頂いた個人情報は、本セミナーに関する業務のみに使用し、他には使用しません。